

IN EVIDENZA IN QUESTO NUMERO

L'Editoriale: INTERNAZIONALIZZARE L'IMPRESA

La guida per l'internazionalizzazione della collana "Le Bussole" sarà presentata il 13 ottobre in occasione dell'Assemblea Aice

pag. 5



Save the Date: Assemblea annuale di Aice

pag. 7

Seminario: La negoziazione nelle transazioni commerciali

Martedì, 27 settembre 2016

pag. 10

Focus Africa sub sahariana: Opportunità in Etiopia (Milano)

Martedì, 27 settembre 2016

pag. 11

CONTRATTI, WEB E CREDITO: CONSULENZA GRATUITA

pag. 12



Rinnovo CCNL Dirigenti terziario

pag. 19



Modifiche agli allegati tecnici del Regolamento che impone misure restrittive all'Iran - Regolamento (UE) n. 267/2012

pag. 30



Convenzioni per evitare doppie imposizioni sul Reddito: elenco Stati

pag. 37

A disposizione dei Soci Aice



BUSINESS

BRIEFING

Trade Policy

E'

a disposizione dei Soci il report "Wto Trade Policy Review: Tunisia".

Il presente report contiene una breve descrizione delle condizioni che le aziende straniere dovranno rispettare nel fare affari con la Tunisia

Le aziende che desiderano ricevere una copia gratuita della pubblicazione via e-mail sono pregate di richiederla alla Segreteria Aice (Tel. 027750320/1- Fax 027750329 - Email: aice@unione.milano.it).

Ricordiamo le ultime pubblicazioni a disposizione dei Soci richiedibili presso la Segreteria Aice:

- "International Debt Collections". (Not. 14 del 25 Luglio 2016)
- "Wto Trade Policy Review: United Arab Emirates". (Not. 13 dell'11 Luglio 2016)
- "Il Mercato dei Prodotti Alimentari e delle Bevande in Cina". (Not. 12 del 24 Giugno 2016)
- "Modalità di accesso ai mercati Cinesi". (Not. 11 del 10 Giugno 2016)
- "Conoscere i propri Partner in Cina". (Not. 10 del 25 Maggio 2016)

5

QUI AICE

L'Editoriale: **INTERNAZIONALIZZARE L'IMPRESA**

La guida per l'internazionalizzazione della collana "Le Bussole" sarà presentata il 13 ottobre in occasione dell'Assemblea Aice

pag. 5

Save the Date: Assemblea annuale di Aice

pag. 7

Seminario: Lavorare per obiettivi e la gestione delle priorità
Giovedì, 22 settembre 2016

pag. 8

Seminario: La negoziazione nelle transazioni commerciali

Martedì, 27 settembre 2016

pag. 9

Focus Africa sub sahariana: Opportunità in Etiopia (Milano)

Martedì, 27 settembre 2016

pag. 10

**CONTRATTI, WEB E CREDITO:
CONSULENZA GRATUITA**

pag. 11

13

LA FINESTRA DEI SOCI AICE

Scheda di presentazione di "International House Milano"

pag. 13

Scheda di presentazione di "Arthemina Milano"

pag. 14

15

PRIMO PIANO SULLA CONFCOMMERCIO

Rinnovo CCNL Dirigenti terziario

pag. 15

19

UNIONE CTSP E DINTORNI

Sisma 24 agosto - Iniziative Confcommercio

pag. 19

20

FIERE E MANIFESTAZIONI

TRADE EXPO INDONESIA 31ª edizione

Giacarta, 12-16 ottobre 2016

BUSINESS SEMINAR

Milano, 28 luglio 2016

pag. 20

ITC World Export Development Forum 2016 - B2B Meetings

Colombo, Sri Lanka, 11-13 ottobre 2016

pag. 22

FIERA FOOD EX TOKYO 2017

Tokyo, GIAPPONE 7 - 10 marzo 2017

pag. 23

24

EVENTI E CONVEGNI

SAVE THE DATE: TECHITALY 2016

Brussels, 29 - 30 November 2016

pag. 24

Save the Date: Delegazione Zhisland fashion & mechanical

Milano, 29 settembre 2016

pag. 25

26

NOTIZIE DAL MONDO

Le Regole Incoterms® compiono 80 anni

pag. 26

Vuoi collaborare con aziende britanniche?

pag. 28

Ifo World Economic Climate Results of the Ifo World Economic Survey (WES) for the 3rd quarter 2016

pag. 29

Modifiche agli allegati tecnici del Regolamento che impone misure restrittive all'Iran - Regolamento (UE) n. 267/2012

pag. 30

European Parliament: Slovak Presidency considers the ratification of CETA as main priority

pag. 31

Dal 31 agosto è obbligatorio il Certificato di Conformità per esportare in Camerun

pag. 32

33

DALL'UNIONE EUROPEA

Publicato il decreto con le nuove regole per il distacco dei lavoratori in ambito UE

pag. 33

34

IN BREVE DALL'ITALIA

MISE: COMUNICATO PER GLI OPERATORI DEL SETTORE AGROALIMENTARE - 3 agosto 2016

pag. 34

Firmato l'Accordo Quadro Territoriale per le aziende del Terziario di Milano sulla detassazione dei premi di risultato

pag. 36

37

IL PUNTO SULLA NORMATIVA ITALIANA

Convenzioni per evitare doppie imposizioni sul Reddito: elenco Stati

pag. 37

40

WORLD BUSINESS

Opportunità di business per gli associati

pag. 40



L'editoriale

INTERNAZIONALIZZARE L'IMPRESA

La guida per l'internazionalizzazione della collana "Le Bussole" sarà presentata il 13 ottobre in occasione dell'Assemblea Aice

Il prossimo 13 ottobre si terrà l'Assemblea generale della nostra Associazione. Mai come quest'anno si tratta di un evento importante. Festeggeremo, infatti, il 70° anniversario della nascita di Aice.

Un momento importante dell'assemblea sarà dedicato alla presentazione del volume della collana Le Bussole "Internazionalizzare l'impresa".

Si tratta di una vera e propria guida all'internazionalizzazione, voluta fortemente da Aice e da Confcommercio, per fornire uno strumento pratico alle piccole e medie imprese che decidono di affrontare i mercati esteri.

Negli ultimi anni l'Italia ha dovuto affrontare una profonda crisi che ha mutato radicalmente i paradigmi del nostro sistema economico.

In una situazione di stallo della domanda domestica, l'export è stata l'unica componente positiva della domanda aggregata, consentendo alle aziende più strutturate e preparate di mantenere le proprie

posizioni competitive in un contesto globale in profondo cambiamento.

Il confronto con i mercati esteri, quindi, non può più essere considerato un'opzione, è diventato una necessità non solo per le aziende manifatturiere, ma anche per le aziende del terziario di mercato, le quali, se vogliono continuare ad essere competitive, non possono rinunciare alla competizione internazionale.

E' ormai superata la logica basata sulle equazioni $produttore = esportatore$ e $commerciante = importatore$. Le figure imprenditoriali si sovrappongono e la nuova polarizzazione tra le imprese italiane non è più tra grandi e piccole, bensì tra chi si internazionalizza e chi dipende prevalentemente dal mercato domestico. Oggi in Italia operano più di 200.000 aziende esportatrici (solo il 50% manifatturiere) e più di 300.000 aziende importatrici. Però, solo 9.000 aziende superano i 5 milioni di Euro di fatturato estero e, soprattutto, più di 130.000

aziende esportano meno di 75.000 Euro l'anno. Si tratta di una popolazione molto numerosa, ma certamente sottodimensionata e troppo spesso costretta ad operare in Paesi vicini.

Inoltre, quando si parla di internazionalizzazione non ci si può limitare all'import/export, ma si deve intendere un processo di espansione dell'azienda che porti a raggiungere una *presenza stabile sui mercati esteri*.

E', pertanto, necessario avere un approccio culturale nuovo che porti ad una chiara scelta imprenditoriale orientata al raggiungimento di precisi obiettivi attraverso politiche di offerta adeguate alle caratteristiche dei singoli mercati che si vogliono conquistare e basate sui propri fattori di competitività.

Con questa guida della collana "Le Bussole" Aice e Confcommercio hanno deciso di accompagnare le imprese che vogliono affacciarsi sui mercati internazionali o incrementare l'attività all'estero, nel loro percorso decisionale, evitando il più possibile

rischi, errori e spreco di risorse.

Oltre a fornire indicazioni indispensabili su come impostare la propria strategia di internazionalizzazione, il volume offre, con un linguaggio semplice e ricco di esempi,

informazioni pratiche su tutti gli aspetti tecnici che riguardano una operazione commerciale con l'estero.

Internazionalizzare l'impresa: un percorso obbligato per ogni

imprenditore, da affrontare con meno ostacoli e con più consapevolezza, grazie ad Aice e Confcommercio.

Claudio Rotti



Aice

Associazione Italiana
Commercio Estero

Italian Association of Foreign Trade

qui Aice

Save the Date: Assemblea annuale di Aice



SAVE THE DATE

Giovedì 13 Ottobre 2016 ore 16.00

presso Palazzo Castiglioni, Corso Venezia 47, Milano

si terrà

l'Assemblea annuale di Aice

in occasione del 70° anniversario della nascita di Aice verrà presentato il volume "INTERNAZIONALIZZARE L'IMPRESA" e verranno premiate le aziende associate da più tempo ad Aice

Per informazioni:

Segreteria Aice tel. 027750320/1 email aice@unione.milano.it

AiceAssociazione Italiana
Commercio Estero

Italian Association of Foreign Trade

qui Aice

Seminario: Lavorare per obiettivi e la gestione delle priorità

Giovedì, 22 settembre 2016

Seminario “Lavorare per obiettivi e la gestione delle priorità”

**Giovedì, 22 settembre 2016
ore 8.45****Unione Confcommercio
Sala Colucci
Corso Venezia, 47
Milano**

Relatori:

Carlo Tagliabue
*Consulente in comunicazione
d'impresa***La partecipazione all'incontro è gratuita per le aziende associate**

Le adesioni saranno accettate sino ad esaurimento dei posti disponibili e sarà data conferma tramite e-mail 3 giorni prima dell'evento.

PER ISCRIZIONI ONLINE**CLICCA QUI**

Per maggiori informazioni: Segreteria Aice
Dr.ssa Raffaella Perino Tel.027750320/1
E-mail: raffaella.perino@unione.milano.it

Le parole obiettivo e priorità, sono spesso usate all'interno dell'organizzazione aziendale.

Le imprese valutano sistematicamente il contributo dei propri collaboratori, monitorano il livello del benessere organizzativo, razionalizzano i processi aziendali.

Realizzando queste attività le aziende riescono con maggiore facilità ad attirare e trattenere i collaboratori che sono in grado di dar loro un vantaggio competitivo.

Il seminario propone un percorso di consapevolezza sul tema attraverso l'analisi delle diverse esperienze e dei comportamenti.

La metodologia dell'incontro sarà basata sull'interattività.

Si partirà quindi dal confronto e da alcune esperienze aziendali per risalire alla teoria.

PROGRAMMA

- 8.45 Registrazione partecipanti
- 9.00 Apertura lavori
- 9.15 I concetti di efficacia, efficienza ed eccellenza
Definizione di obiettivo
L'importanza dell'obiettivo aziendale, di ruolo e personale
- 10.45 Pausa
- 11.00 I concetti d'importanza, urgenza, priorità
L'emergenza: il metodo Eisenhower
L'influenza dei valori personali nella gestione delle priorità
L'influenza dello stress
- 12.30 Domande e discussione

AiceAssociazione Italiana
Commercio Estero

Italian Association of Foreign Trade

qui Aice

La negoziazione nelle transazioni commerciali

Martedì, 27 settembre 2016

Seminario “La negoziazione nelle transazioni commerciali”

**Martedì, 27 settembre 2016
ore 8.45**

**Unione Confcommercio
Sala Colucci
Corso Venezia, 47
Milano**

**Relatori:
Arik Strulovitz**

Direttore scientifico e docente International School of Negotiation - negoziatore e mediatore internazionale - supervisore Metodo Tsur©

**La partecipazione all'incontro è
gratuita per le aziende associate**

Le adesioni saranno accettate sino ad esaurimento dei posti disponibili e sarà data conferma tramite e-mail 3 giorni prima dell'evento.

PER ISCRIZIONI ONLINE

CLICCA QUI

Per maggiori informazioni: Segreteria Aice
Dr.ssa Raffaella Perino Tel.027750320/1
E-mail: raffaella.perino@unione.milano.it

Fare impresa oggi significa anche guardare ai **mercati esteri** per acquisire nuova clientela, migliorare gli approvvigionamenti e produrre a condizioni migliori. Ciò comporta l'apertura di nuove relazioni che devono essere gestite da imprenditori, manager e professionisti, con **nuove competenze e capacità negoziali**. Il seminario ha l'obiettivo di fornire una prima visione di ciò che rappresenta oggi la negoziazione negli scambi commerciali internazionali. Ogni relazione con soggetti esterni o interni alla propria azienda rappresenta un processo negoziale. E' importante, quindi, dotarsi di un metodo che possa aiutare a gestire i conflitti e a chiudere trattative con successo. Il dr. Arik Strulovitz, Direttore scientifico ISN – International School of Negotiation, illustrerà i metodi e le tecniche necessari a negoziare in modo efficace, risparmiando tempi e risorse ed aumentando la competitività anche a livello internazionale.

PROGRAMMA

8.45 Registrazione partecipanti

9.00 Apertura lavori

**9.15 La negoziazione nell'intercambio
internazionale – Parte 1°**

Dalla trattativa alla riuscita del negoziato
Le diverse modalità di negoziazione
Le 10 regole della negoziazione
Il cerchio dell'azione e della reazione

11.00 Pausa

**11.15 La negoziazione nell'interscambio
Internazionale – Parte 2°**

Rules of engagement in situazioni di stress
L'origine e l'escalation del conflitto
I 5 livelli di difficoltà della negoziazione

12.15 Domande e dibattito

13.00 Chiusura lavori



qui Aice

Focus Africa sub sahariana: Opportunità in Etiopia (Milano)

Martedì, 27 settembre 2016

Focus Africa sub sahariana: Opportunità in Etiopia

27 settembre 2016
Unione Confcommercio
Sala Turismo
Corso Venezia, 47
Milano

RELATORI:

- ICE Italian Trade Agency-Addis Abeba
- Veronafiere
- Studio Legale Bonelli Errede
- Unido
- SACE
- Speedy Van Moving S.r.l.
- Case history
- S.E. Yaekob Yalla - Minister of Trade

In collaborazione con

ICE – Italian Trade Agency –
Addis Abeba
UNIDO
SACE

Le adesioni saranno accettate sino ad esaurimento dei posti disponibili.

Per maggiori informazioni:
Segreteria Aice
(Pierantonio Cantoni
tel. 02-7750320/1)

[**PER ISCRIZIONI ONLINE**](#)
[**CLICCA QUI**](#)

La situazione economica mondiale ha portato a variazioni di equilibri e nuovi scenari da valutare attentamente. L’Africa sub-sahariana non è indenne da questi cambiamenti che lasciano interrogativi aperti su possibili riequilibri regionali dopo il crollo dei prezzi delle materie prime e il difficile passaggio ad economie industriali di diversi paesi dell’area. L’Etiopia è un partner nascente in Africa sub-sahariana per via di concreti interessi economici: la crescita del Pil continua e stabile (oltre il 10% in media dal 2004), l’apertura agli investimenti internazionali, il basso costo del lavoro, un mercato che conta quasi 90 milioni di persone giovani, la disponibilità di fonti energetiche nazionali (in particolare idroelettriche), e la presenza di una comunità italiana limitata ma ben inserita, sono alcuni dei punti salienti del Paese.

L’interscambio commerciale con l’Italia ha raggiunto i 365 milioni di euro nel 2015 (di cui 307 milioni di export italiano). Il nostro Paese è il 9° cliente e 5° fornitore a livello mondiale; il 2° partner commerciale, 1° fornitore e 3° cliente a livello europeo. L’Italia esporta in particolare macchinari e apparecchiature, autoveicoli, rimorchi e semirimorchi. Le importazioni si concentrano nel settore agricolo (caffè, semi oleaginosi e altri prodotti di colture permanenti) e nelle produzioni conciarie e tessili. L’obiettivo dell’incontro è quello di capire quali possibilità si aprono per le imprese italiane nel continente africano dato il cambiamento di scenario, e in particolare quali opportunità l’Etiopia offre alle nostre aziende.

PROGRAMMA

- 14.30 Registrazione dei partecipanti
- 14.45 Saluti di benvenuto
- 15.00 Quadro economico e prospettive per le aziende italiane – ICE
- 15.20 Best practice, l’esperienza di Veronafiere – Veronafiere
- 15.50 Spunti e riflessioni sul diritto locale e implicazioni fiscali – Bonelli Errede
- 16.20 Presentazione dei progetti Unido – Unido
- 16.30 Strumenti di finanziamento – SACE
- 16.40 Case history
- 17.00 Intervento conclusivo S.E. Yaekob Yalla, Ministro del Commercio della Repubblica d’Etiopia
- 17.30 Q&A e incontri con i relatori



qui Aice

CONTRATTI, WEB E CREDITO: CONSULENZA GRATUITA

Aice organizza degli incontri individuali gratuiti per rispondere alle esigenze delle aziende associate in materia di:

**contrattualistica internazionale
web marketing
recupero crediti**

<http://www.aicebiz.com/it/associazioni/categoria/aice/it/associazione/Corner/>

I corner a disposizione dei soci sono:

PARLIAMONE CON L'AVVOCATO

servizio di prima consulenza sulle tematiche del diritto internazionale

Il calendario dei prossimi incontri è:

mercoledì 21 Settembre 2016 dalle 9.30 alle 12.30

mercoledì 19 Ottobre 2016 dalle 9.30 alle 12.30

mercoledì 23 Novembre 2016 dalle 9.30 alle 12.30

mercoledì 21 Dicembre 2016 dalle 9.30 alle 12.30

http://www.aicebiz.com/export/sites/unione/it/associazioni/categoria/aice/it/doc/2016/corner_avvocato_settembre-dicembre_2016.pdf

ESPERTO WEB (servizio disponibile in videoconferenza)

servizio di assistenza per lo sviluppo della presenza aziendale in rete

Il calendario dei prossimi incontri è:

martedì 20 Settembre 2016 dalle 11.00 alle 15.30

martedì 18 Ottobre 2016 dalle 11.00 alle 15.30

martedì 22 Novembre 2016 dalle 11.00 alle 15.30

martedì 20 Dicembre 2016 dalle 11.00 alle 15.30

http://www.aicebiz.com/export/sites/unione/it/associazioni/categoria/aice/it/doc/2016/corner_web_settembre-dicembre_2016.pdf

CORNER ATRADIUS

servizio di consulenza sulla gestione ed il recupero dei crediti

Il calendario dei prossimi incontri è:

giovedì 20 Ottobre 2016 **dalle 9.30 alle 13.30**

giovedì 17 Novembre 2016 **dalle 9.30 alle 13.30**

giovedì 15 Dicembre 2016 **dalle 9.30 alle 13.30**

http://www.aicebiz.com/export/sites/unione/it/associazioni/categoria/aice/it/doc/2016/corner_atradius_2016.pdf

Sede dei corner:

Aice – Corso Venezia, 49 – Milano.

Per maggiori informazioni e iscrizioni:

Segreteria AICE, Dr.ssa Raffaella Perino – raffaella.perino@unione.milano.it

Tel. 02-7750320/1.



Aice



**Un valido sostegno per imprese
che guardano oltre i confini**

Associazione Italiana Commercio Estero



La Finestra dei Soci Aice

Rubrica a disposizione dei soci per presentare la propria attività

La rubrica "La finestra dei Soci Aice", è dedicata alle aziende associate che vogliono presentare la propria attività, alla business community alla quale la nostra Associazione si rivolge.

L'iniziativa, volta a favorire la conoscenza reciproca fra soci e a far nascere eventuali collaborazioni, alleanze e nuove opportunità di business fra aziende nostre associate o appartenenti ad enti ed associazioni collegate, ha ricevuto sin da subito un'ottima adesione da parte delle aziende associate.

Invitiamo pertanto le aziende interessate ad inviarci via e-mail, la propria scheda monografica che pubblicheremo sui prossimi numeri.

Per maggiori informazioni, le aziende interessate possono contattare la Segreteria Aice, Dr. Giovanni Di Nardo (Tel. 027750320/321, giovanni.dinardo@unione.milano.it).



International House Milan

International House Milano, con le sedi di Milano Centro e San Donato **fa parte di International House World Organization**, nata nel 1953 e rinomata in tutto il mondo per gli alti standard di qualità e serietà richiesti alle scuole di lingue associate.

IH Milano organizza **corsi di inglese per bambini, adulti e aziende, sia di gruppo sia personalizzati**. La nostra forza è lo staff qualificato ed esperto nell'insegnamento, nelle traduzioni, nell'interpretariato e nel customer care.

IH Milano si caratterizza per un **approccio didattico-organizzativo** che fin dall'inizio, grazie al test d'ingresso, al colloquio iniziale e all'analisi delle esigenze e degli obiettivi linguistici del cliente, permette di **programmare il corso ideale specificamente ideato per rispondere alle esigenze di ogni singolo studente**.

Le aziende interessate ad entrare in contatto con International House Milano, possono contattare la Segreteria Aice (Tel. 027750320/1 - E-mail: aice@unione.milano.it).

Aice

La Finestra
dei Soci Aice

La Finestra dei Soci Aice

Rubrica a disposizione dei soci per presentare la propria attività

Arthemia[®] MILANO

Ad aprile 2010 è nata Arthemia, fondata dai fratelli Tiziana e Gianni Di Benedetto già creatori e titolari dell'Azienda Ercom-Eraclea ceduta a Lavazza nel dicembre 2009. Ora ci proponiamo in una nuova veste, più innovativa e con uno stile unico ed elegante. Il logo "Arthemia – il gusto di sentirsi unici" – esprime l'ambizione di creare prodotti innovativi che rendano inimitabile il locale che li ospita. Arthemia, a soli sei anni dalla sua nascita, è già una realtà di riferimento del settore con un significativo trend di crescita in Italia e all'Estero. Arthemia vanta di un'offerta completa di linee di Prodotto di altissima qualità che possono contare sull'esperienza di **quasi 50 anni di attività, ricerca e innovazione maturata dalla famiglia Di Benedetto nel settore ho.re.ca.**



I nostri prodotti sono tutti accompagnati da un piano di comunicazione di forte impatto a supporto dell'eleganza del servizio al banco e al tavolo.

Sorbetti, Creme fredde (anche la nuovissima Crema al Caffè **VEGANNA!**), preparato per Crepe (anche **GLUTEN FREE!**) e Wafel, linea di tè, infusi e tisane, cioccolate calde e fredde, fonduta di cioccolato, e molto altro ancora.

Questi articoli sono chiave di successo e strumenti complementari per pasticcerie, ristoranti, bar e caffetterie.



Le aziende interessate ad entrare in contatto con Arthemia Milano , possono contattare la Segreteria Aice (Tel. 027750320/1 - E-mail: aice@unione.milano.it).



Rinnovo CCNL Dirigenti terziario

Nella serata di ieri, 21 luglio 2016, è stato rinnovato, da Confcommercio e Manageritalia, il contratto collettivo per i dirigenti del terziario, della distribuzione e dei servizi, che contiene nuove ed innovative previsioni.

L'accordo, che ha vigenza quadriennale, dal 1° gennaio 2015 al 31 dicembre 2018, riconosce un aumento a regime di 350 euro, collocato nel biennio 2017-2018, in coerenza con la crescita ancora debole dell'economia, con le seguenti decorrenze:

- € 80,00 a decorrere dal 1 gennaio 2017;
- € 100,00 a decorrere dal 1 gennaio 2018;
- € 170,00 a decorrere dal 1 dicembre 2018;

per tali aumenti è prevista la possibilità di assorbimento sino a concorrenza con qualsiasi somma concessa a qualunque titolo con clausola di assorbibilità espressa.

Resta inalterato il minimo contrattuale mensile definito al 1° luglio 2013, ossia € 3.890 lordi.

Malattia

È stato modificato il periodo di comporto, sia agendo sulla durata, che sulle modalità di computo, prevedendo che il diritto alla conservazione del posto sussista per un periodo massimo di 240 giorni in un anno solare, invece che di 12 mesi. Viene, pertanto, mutuato il principio contenuto nel contratto collettivo dei dipendenti del terziario, prendendosi a riferimento per il computo un arco temporale di 365 giorni a ritroso dalla data dell'ultimo evento morboso.

Per i dirigenti affetti da patologie gravi e continuative, che comportano terapie salvavita, è stato previsto il prolungamento della conservazione del posto di lavoro per malattia, per un periodo retribuito non superiore a 180 giorni, a fronte della presentazione di documentazione periodica di specialisti del servizio sanitario nazionale. Al termine dei 180 giorni e perdurando lo stato di malattia documentato, il dirigente potrà richiedere l'aspettativa già prevista dall'art. 15.

Le previsioni in materia di malattia e di prolungamento della conservazione del posto di lavoro per malattia entrano in vigore immediatamente. Per i dirigenti che abbiano in corso un evento di malattia le previsioni troveranno applicazione dal prossimo 15 settembre 2016.

Indennità risarcitorie e preavviso

In coerenza con i cambiamenti legislativi intervenuti in materia di risoluzione del rapporto di

lavoro, sono stati modificati i parametri per la determinazione dell'indennità risarcitoria in caso di licenziamento ingiustificato del dirigente, secondo quanto previsto nella seguente tabella:

fino a 4 anni	da 4 a 8 mensilità
oltre 4 a fino 6 anni	da 6 a 12 mensilità
oltre 6 e fino a 10 anni	da 8 a 14 mensilità
oltre 10 e fino a 15 anni	da 10 a 16 mensilità
oltre i 15 anni	da 12 a 18 mensilità

Cambiano anche i parametri dell'indennità risarcitoria supplementare in base all'età, che spetterà ora solo al dirigente che abbia un'anzianità di servizio, prestato in azienda nella qualifica, superiore a dodici anni (in luogo dei precedenti dieci anni) e secondo le seguenti misure:

- 4 mensilità per coloro che hanno un'età anagrafica compresa tra i 50 e i 55 anni compiuti;
- 5 mensilità per coloro che hanno un'età anagrafica compresa tra i 56 e i 61 anni compiuti;
- 6 mensilità per coloro che hanno un'età anagrafica superiore a 61 anni compiuti ed inferiore all'età prevista dalla vigente normativa per il pensionamento di vecchiaia.

Da ultimo, si è intervenuto anche sui criteri di calcolo dell'indennità, escludendo le ferie ed i permessi per ex festività dalla base di calcolo e precisando che ai fini della sua determinazione dovrà prendersi come base l'ultima retribuzione lorda, nonché l'eventuale quota variabile (come media degli ultimi tre anni o del minor tempo di servizio prestato) ed i corrispondenti ratei delle mensilità supplementari e gli effetti sul trattamento di fine rapporto.

È stato, inoltre, rideterminato il preavviso dovuto al dirigente non in prova, escluso il caso di licenziamento per giusta causa, nelle seguenti misure:

6 mesi	fino a quattro anni di servizio
8 mesi	da quattro fino a dieci anni di servizio
10 mesi	da dieci fino a quindici anni di servizio
12 mesi	oltre i quindici anni di servizio

Le suddette previsioni relative ad indennità e preavviso si applicano per i licenziamenti comminati a far data dal 1° settembre 2016.

Politiche attive

Viene introdotto un nuovo strumento in sostituzione della preesistente previsione di outplacement. In caso di licenziamento, per motivo diverso dalla giusta causa, o in caso di risoluzione

consensuale viene riconosciuto un voucher del valore di 5.000 euro netti, non monetizzabile e su richiesta del dirigente, da utilizzare entro 12 mesi dalla cessazione del rapporto di lavoro, per compartecipare alle spese di outplacement finalizzato alla ricollocazione del dirigente.

In quest'ottica è stato previsto in capo al CFMT la possibilità di definire convenzioni con aziende di outplacement per favore l'utilizzo da parte di imprese e dirigenti del voucher per la ricollocazione.

Agevolazioni contributive per nuove assunzioni o nomine di Dirigenti

Le parti hanno rivisto il sistema delle agevolazioni contributive per nuove assunzioni o nomine di Dirigenti, anche introducendo rilevanti novità.

In particolare, la prima tipologia (che non si chiama più DPN) contiene ed amplia le precedenti agevolazioni per il dirigente di prima nomina o assunzione. Viene, infatti, eliminato il requisito del tempo di permanenza nella qualifica di quadro e si definiscono diversi tempi di permanenza nella categoria agevolata, secondo la seguente tabella:

Età del dirigente	Anni di permanenza
Fino a 40 anni	4
Da 41 a 45 anni	3
Da 46 e fino al compimento dei 48 anni	2
Dirigenti disoccupati di età non inferiore a 55 anni compiuti	1

Si introduce una nuova contribuzione agevolata, a titolo sperimentale, collegata esclusivamente alla retribuzione del dirigente, senza necessità di requisiti anagrafici, per i dirigenti assunti o nominati dal 1° ottobre 2016 la cui retribuzione lorda, comprensiva di tutti gli elementi fissi e variabili, non sia superiore ad euro 65.000,00 annui, per un contratto full time, le aziende potranno applicare la seguente contribuzione ridotta, per un periodo massimo di tre anni:

- Fondo Mario Negri: contributo ordinario a carico dell'azienda di importo pari ad euro 300,00 annui, nessun contributo straordinario a carico del datore di lavoro, nessun contributo a carico del dirigente. Il dirigente ha facoltà di conferire il TFR al Fondo.

- Associazione Pastore: per l'intero periodo sono sospesi i versamenti dei contributi di cui all'art. 26.

In caso di superamento del trattamento retributivo complessivo annuale (ossia dei 65.000 euro), il datore, previa comunicazione obbligatoria al Fondo, potrà applicare al dirigente per un periodo massimo di un anno il trattamento di welfare previsto per la prima tipologia (ex DPN) qualora sussistano i requisiti anagrafici previsti, ovvero applicare l'ordinaria contribuzione.

Al termine del triennio, in presenza dei requisiti anagrafici previsti per le agevolazioni della prima tipologia (ex DPN), il datore di lavoro potrà applicare al dirigente, senza soluzione di continuità, il trattamento contributivo di welfare previsto in quei casi per la durata corrispondente.

Si tratta, quindi, di un'agevolazione significativa che prevede un pacchetto di welfare complessivo del valore di circa euro 5.000,00.

Previdenza complementare e assistenza sanitaria integrativa

Per quanto riguarda il Fondo Mario Negri, fermo restando l'importo del massimale contributivo di € 59.224,54, è stata modificata la contribuzione a carico del datore di lavoro, nella seguente misura:

- contributo ordinario: a partire dal 1° gennaio 2016 passerà all'11,88%, dal 1° gennaio 2017 al 12,11% e, dal 1° gennaio 2018 al 12,35%;
- contributo integrativo: a partire dal 1° gennaio 2015 passerà all'1,99%, dal 1° gennaio 2016 al 2,03%, dal 1° gennaio 2017, al 2,07% e dal 1° gennaio 2018 al 2,11%.
- per quanto riguarda i dirigenti assunti o nominati con contribuzione agevolata (ex DPN) il contributo a carico del datore di lavoro è stato adeguato a decorrere dall'anno 2016 al 3,97%, dall'anno 2017 al 4,05% e dall'anno 2018 al 4,13%, mentre il contributo integrativo viene adeguato nella stessa misura del dirigente in servizio.

In coerenza con il piano di riordino del **Fasdac**, definito in occasione del rinnovo del 27 settembre 2011, si prevede un incremento del 2% sulla quota di solidarietà a carico dell'azienda a favore dei dirigenti pensionati per gli anni 2016 e 2018. Pertanto, il contributo di cui alla lettera b) del comma 1 dell'art. 27 è fissato nella misura del 2,51% dal 1° gennaio 2016 e nella misura del 2,56% dal 1° gennaio 2018.

Il medesimo incremento del 2%, alle medesime scadenze, sarà applicato, come specificato nel comma 10 dell'art. 27 alla quota specificamente determinata, a carico dei pensionati diretti.

Pertanto, la contribuzione annua a carico dei dirigenti pensionati è incrementata a 2.032,00 euro a decorrere dal 1° gennaio 2016 ed a 2.054,00 euro a decorrere dal 1° gennaio 2018.

Infine, contestualmente all'accordo di rinnovo è stato sottoscritto tra le parti un accordo sulla governance dei fondi di welfare contrattuale, che si allega, deputato a definire nuove regole e criteri per l'efficientamento dei fondi stessi.

(Fonte: Confcommercio Imprese per l'Italia)



Sisma 24 agosto - Iniziative Confcommercio

A seguito del gravissimo sisma che lo scorso 24 agosto ha colpito vari territori dell'Italia centrale e che ha prodotto effetti devastanti sul tessuto sociale e sui settori imprenditoriali, la Confederazione si è fatta promotrice di una iniziativa di solidarietà e di sostegno attraverso l'apertura di una sottoscrizione libera e volontaria.

I versamenti possono essere effettuati attraverso Bonifico Bancario sul seguente Conto Corrente:

Fondazione Giuseppe Orlando
Codice Iban: IT 45 K 08327 03247 000000000159
Presso Banca di Credito Cooperativo di Roma
Agenzia G. 132 – Piazza G.G. Belli n. 2 – 00153 Roma

[Le iniziative del sistema Confcommercio](#)

SOSTENIAMO IL VOSTRO FUTURO.

Aice

CONFCOMMERCIO
IMPRESSE PER L'ITALIA

www.confcommercio.it



TRADE EXPO INDONESIA 31° edizione

Giacarta, 12-16 ottobre 2016

BUSINESS SEMINAR

Milano, 28 luglio 2016

*Visitate la 31°
edizione de*



TRADE X PO
Indonesia

Trade Expo Indonesia

Dal 12 al 16 ottobre 2016 presso la Jakarta International Expo, si terrà la 31° edizione della TEI Trade Expo Indonesia dal tema “Remarkable Indonesia”, una vetrina a visibilità internazionale, organizzata dal Ministero del Commercio della Repubblica indonesiana in collaborazione con il Ministero dell’Industria e il Comitato per il coordinamento degli investimenti. La fiera copre un’area espositiva di 4000 mq che ogni anno ospita oltre 10.000 buyers e più di 600 aziende espositrici in numerosi settori.

Principali settori coinvolti in esposizione

- gioielli & accessori
- food & beverage
- legname
- automotive
- gomma e suoi derivati
- artigianato, meccanica
- prodotti agricoli
- tessili & pelletteria
- arredamento
- edilizia & servizi al settore edile
- energia
- casalinghi
- materiale medicale
- sport e benessere
- servizi per il business

Perché Partecipare

Grazie alla presenza dell'**Indonesia Trade Promotion Center a Milano**, Ufficio di rappresentanza commerciale del Paese in Italia, e grazie ai **suoi Partners** è possibile usufruire di agevolazioni e servizi pensati per fornire un grande valore aggiunto all'evento. Grazie a questo network è possibile trasformare la partecipazione alla fiera in una vera e propria Missione Imprenditoriale in Indonesia alla ricerca delle necessarie informazioni per valutare una strategia operativa nel Paese. Tali servizi, complementari alla visita della fiera, sono:

- Agenda B2B personalizzata
- Scouting preliminare per identificare possibili Partners
- Matching con operatori economici locali
- Link diretti con Istituzioni locali e Governo
- Organizzazione logistica (viaggio A/R; soggiorno in hotel di categoria; visti di ingresso nel Paese; spostamenti in loco; interpretariato durante gli incontri; consegna di dossier ad-hoc pre e post missione).

***Must See Event* per le seguenti categorie**

- Manifatturieri
- Importatori
- Distributori & Grossisti
- Rivenditori al dettaglio
- Albergatori & Ristoratori
- Agenti
- Investitori
- Business Developers

Conferenze e Seminari per promuovere attività e potenzialità commerciali in Indonesia

Questi seminari hanno lo scopo di fornire agli operatori economici italiani una profonda consapevolezza macroeconomica del contesto locale indonesiano nonché quella di promuovere attivamente la partecipazione di quest'ultimi ad eventi importanti in Indonesia come il TEI of Indonesia

28 luglio 2016 - Business seminar a Milano c/o Spazio Copernico, Via Copernico 38, Milano dalle 10.00 alle 14.00

Quest'anno, ITPC Milano in collaborazione con Beacon Srl, organizza un business seminar a Milano per presentare le macro opportunità offerte dal contesto locale Indonesiano e per promuovere la partecipazione delle aziende italiane alla 31° edizione del Trade Expo Indonesia. **Partecipazione gratuita con business lunch offerto.**

Posti limitati registrazione necessaria.

RSVP: info@beacon-italy.com e itpcmilan@live.it Tel. +39 02 3659 8182



ITC World Export Development Forum 2016 - B2B Meetings Colombo, Sri Lanka, 11-13 ottobre 2016

Abbiamo il piacere di segnalarVi che l'International Trade Center e il Governo dello Sri Lanka stanno organizzando dall'11 al 13 ottobre 2016 un meeting Business to Business (B2B) per imprese operanti nei seguenti settori:

- Turismo
- Prodotti agroalimentari locali
- Produzione abbigliamento
- IT - Business Process Management
- Prodotti della lavorazione della gomma

L'evento è parte dell'ITC World Export Development Forum 2016, che avrà sede a Colombo, Sri Lanka. (<http://www.intracen.org/itc/events/world-export-development-forum/>)

Modalità di partecipazione

Le Aziende interessate possono pre-registrarsi e ottenere maggiori informazioni su questo evento ai seguenti link:

Pre-registrazione: <https://itcevents.event2mobile.com/Account/Registration>

Brochure B2B: <http://www.intracen.org/uploadedFiles/intracen.org/Content/Events/B2BPromotionalLeaflet.pdf>

Gli incontri B2B interesseranno aziende locali operanti nei settori suindicati, le quali incontreranno controparti potenzialmente interessate a nuove fonti di approvvigionamento di materie prime e/o opportunità di business, facendo leva sui vantaggi competitivi offerti dallo Sri Lanka.

L'organizzazione degli incontri B2B prevede una fase di matchmaking con le aziende locali; i singoli profili aziendali verranno esaminati dal team organizzatore dei B2B e le aziende potenzialmente idonee verranno contattate direttamente dall'ITC per confermare la partecipazione.

Contatti e informazioni

In caso di Vostro interesse, Vi preghiamo cortesemente di voler prendere contatto diretto con il seguente riferimento:

Ms. Beatriz Rodriguez,

ITC's B2B Meetings Coordinator

Email: brodriguez@intracen.org - Tel: +41 22 730 05 91.



Fiere e manifestazioni

FIERA FOODEX TOKYO 2017 **Tokyo, GIAPPONE 7 - 10 marzo 2017**



Tokyo, GIAPPONE 07 - 10 marzo 2017

L'ICE - Agenzia per la promozione all'estero e l'internazionalizzazione delle imprese italiane organizza la partecipazione ufficiale italiana alla Fiera Internazionale **FOODEX 2017** che si terrà a TOKYO dal 7 al 10 marzo 2017.

PERCHE' PARTECIPARE

Il Giappone è il decimo Paese in termini di destinazione dell'export enoagroalimentare italiano e secondo Paese extra europeo dopo gli USA, con un fatturato che nel 2015 è stato pari a 774 mln di euro (+ 2% rispetto al 2014).

La Fiera Foodex di Tokyo è la più importante manifestazione fieristica agroalimentare del Giappone, nonché evento di grande richiamo commerciale per tutta l'Area Asia Pacifico. La fiera – che tra l'altro registra la presenza in qualità di espositori di numerosi importatori e distributori locali - rappresenta un appuntamento irrinunciabile sia per le aziende già presenti sul mercato nipponico, che per quelle che hanno intenzione di entrarvi.

QUOTA DI PARTECIPAZIONE

€730,00 al mq + IVA

7.117,50 Euro + IVA per modulo di 9,75 mq

Il modulo di partecipazione, con timbro e firma del rappresentante legale della società, unitamente alla copia della contabile attestante il versamento dell'anticipo del 30% del dovuto, dovrà essere inviato via e-mail all'indirizzo agroindustria@ice.it oppure via fax al numero 06.8928.0323

Chiusura delle iscrizioni: 16 SETTEMBRE 2016

Per maggiori informazioni e modulo di adesione, le aziende interessate possono contattare la segreteria Aice, aice@unione.milano.it



SAVE THE DATE: TECHITALY 2016
Brussels, 29 - 30 November 2016

TECHITALY 2016

CIRCULAR ECONOMY

“Challenges and opportunities for the Italian cleantech industries”

Brussels, 29 -30 November 2016

TECHITALY is a promotional event focused on the latest excellences and innovations of Italian technology. The initiative is organized in Brussels since 2012 by the Italian Embassy and the Italian Trade Agency in close cooperation with other relevant Italian partners as the Permanent Representation of Italy to the EU, the National Research Council (CNR), the Italian National Agency for New Technologies, Energy and Sustainable Economic Development (ENEA), Confindustria and the Belgian-Italian Chamber of Commerce.

TECHITALY 2016 will be focused on the "Circular Economy", a very topical issue after the European Commission adoption of the ambitious “Circular Economy Package and Action Plan for the Circular Economy” in December 2015.

The event will debate the future challenges and the business opportunities of the new circular economy strategy and its impact in the EU internal market for policy makers, clean-tech industries, SME's and the scientific research, with particular regard to the partnership Italy - Belgium.

The two-day program will include:

Conference - Brussels, European Parliament, 29th November 2016

Workshop and B2B Meeting - Brussels, Espace Banca Monte Paschi Belgio, 30th November 2016

Registration will be opened beginning September 2016

For more information about the event, please contact us at info@techitaly.eu



Eventi e
convegni

**Save the Date: Delegazione Zhisland fashion &
mechanical**
Milano, 29 settembre 2016



CHINESE ENTREPRENEURS MEET ITALIAN EXCELLENCE

A focus on fashion and mechanical manufacturing industries

Zhisland, the top high-end social networking platform with 6000+ Chinese entrepreneurs accounting for "10% China's GDP"

September 29th, 2016

Palazzo Pirelli

Via Fabio Filzi 22

KEEP ME UPDATED



www.regione.lombardia.it





Le Regole Incoterms® compiono 80 anni

80 anni e non sentirli! In questo mese di luglio, ICC festeggia il compleanno delle Regole Incoterms®, le Regole ICC per l'utilizzo dei termini di commercio internazionali, uno dei suoi strumenti più conosciuti e utilizzati al mondo negli scambi commerciali.

Era il 1936, infatti, quando ICC pubblicava la prima raccolta di "Regole internazionali per l'interpretazione dei termini commerciali". L'idea nasceva già dall'anno della sua costituzione, nel 1919, quando ICC – sulla scia dei tentativi compiuti in precedenza da organizzazioni di settore come la London Corn Trade Association per il commercio dei cereali – avviava un lavoro di indagine e raccolta della prassi maggiormente utilizzata relativa alle clausole di consegna delle merci.

Il fine era quello di accertare la difformità di interpretazione data nei diversi Paesi ai singoli termini e renderne gli operatori consapevoli perché fossero pronti a individuare eventuali soluzioni alternative. Il favore con cui fu accolta tale indagine, svolta con l'ausilio di 13 Comitati Nazionali ICC allora già esistenti, sulla base di un articolato questionario sottoposto a importatori, esportatori, spedizionieri, vettori, assicuratori e operatori di banca, fu di ispirazione e stimolo per ICC a proseguire la ricerca, ampliandola a ben 35 Paesi.

Tali indagini portarono alla pubblicazione, rispettivamente nel 1923 e nel 1928, di una raccolta denominata "Trade Terms - Termes commerciaux", una sorta di censimento dei termini costituenti la prassi prevalente dell'epoca - Franco vagone, FAS, FOB, C&F, CIF, Reso franco - e le relative difformità nella loro applicazione nei principali Paesi a vocazione mercantile. ICC, nell'ambito della sua mission in favore della facilitazione del commercio internazionale e della standardizzazione degli usi commerciali nel mondo, intravide l'opportunità di sopperire alle difformità riscontrate attraverso l'elaborazione di regole uniformi di interpretazione dei termini, cui tutti potessero far riferimento al fine di ridurre il più possibile incertezze e malintesi che risultassero di ostacolo agli scambi.

Questa notevole opera di raccolta e standardizzazione si concretizzò nella prima edizione degli Incoterms (forma contratta dell'espressione inglese International Commercial Terms) del 1936, che contava 11 termini e contemplava, per fare finalmente chiarezza e dare certezza agli operatori,

le rispettive obbligazioni del venditore e del compratore in un contratto di vendita internazionale con riguardo alla resa della merce.

ICC INCOTERMS® 80TH ANNIVERSARY

Incoterms® in Numbers

31
TRANSLATIONS
available

3
LETTER
ABBREVIATIONS
used for each rule

140+
COUNTRIES
use ICC
Incoterms® rules

ICC INTERNATIONAL
CHAMBER
OF COMMERCE
The world business organization



#Incoterms
@ICC_Incoterms
iccwbo.org/incoterms

A questa prima edizione, ne sono seguite sette fino a quella attualmente in vigore del 2010. Tutte le edizioni nel tempo hanno apportato molteplici modifiche, più o meno sostanziose, sia nel numero di termini – con l'introduzione di nuovi e la soppressione di quelli caduti in disuso - sia nella portata della loro interpretazione, assecondando l'evolvere delle prassi commerciali e inglobando le innovazioni nel campo dei trasporti e della logistica, come lo sviluppo della multimodalità e la diffusione dei container, nonché i cambiamenti geopolitici come l'introduzione dei mercati unici e quindi la progressiva attenuazione delle formalità doganali, ma anche la minaccia del terrorismo e il conseguente incremento degli adempimenti relativi alla sicurezza nella movimentazione delle merci.

E' proprio questa attenzione costante all'evolversi della prassi del mondo del commercio e della logistica l'elisir di giovinezza delle Regole Incoterms® ICC che, nate da un'indagine in 13 Paesi, sono ora diffuse in più di 140 Paesi e tradotte in ben 31 lingue. In attesa dell'edizione 2020, buon compleanno Incoterms®!

(Fonte: ICC Italia)



notizie dal
mondo

Vuoi collaborare con aziende britanniche?

L'agenzia governativa britannica UK Trade & Investment, con sede presso il Consolato Generale Britannico di Milano, offre gratuitamente alle aziende italiane l'opportunità di entrare in contatto con imprese britanniche del proprio settore per reperire, distribuire o rappresentare prodotti e servizi dal Regno Unito.



UK Trade & Investment

Come funziona

Grazie ad un network di oltre 20.000 fornitori in tutti i settori, UK Trade & Investment supporta le imprese italiane nella ricerca di prodotti e servizi provenienti dal Regno Unito in tutti i settori, dai beni di consumo ai sistemi di applicazione ingegneristica. Aiutiamo inoltre le imprese italiane a identificare partner per gare nazionali e internazionali.

Segnalandoci il prodotto o servizio d'interesse, pubblicheremo un annuncio in forma completamente anonima e, senza alcun impegno, Vi forniremo un elenco dei profili e delle manifestazioni di interesse.



Come contattare l'agenzia

Per ulteriori informazioni chiamare allo +39 02 72300217 o scrivere a ukti.italy@fco.gov.uk

Canali Digitali:

[UKTI ITALY Twitter](#) | [UKTI Italia Twitter](#) | [UKTI ITALY LinkedIn](#) | [ukti-italy Instagram](#)



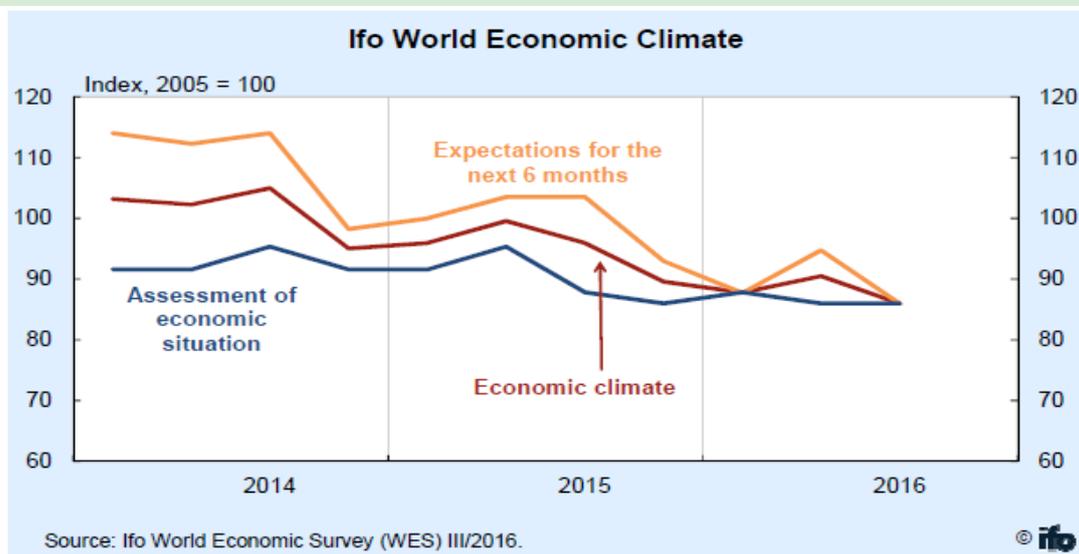
notizie dal mondo

Ifo World Economic Climate Results of the Ifo World Economic Survey (WES) for the 3rd quarter 2016

The Ifo Index for the world economy fell by 4.5 index points to 86.0 in the third quarter, dipping to its lowest level in over three years at ten index points below its long-term average. These results contrast with the improvement seen last quarter. Experts' assessments of the current economic situation remain unfavourable, while their economic expectations are far more negative than last quarter. Sentiment in the world economy is subdued.

According to WES experts, last quarter's upward trend ground to a halt in nearly all regions. In *Europe* in particular the economic climate clouded over in the wake of the Brexit vote. The only exceptions to this rule were the Eastern European EU countries, where the climate brightened. In *Asia* the climate indicator fell to its lowest level in seven years. In *North America* the index was only slightly higher than its long-term average. There was, however, an improvement to the economic climate in *Latin America* and the *CIS* states, although the index rose from a very low previous level.

Average *short-term interest rates* worldwide are expected to remain almost stable over the next six months, while *long-term interest rates* will increase in the second half of 2016. The *US dollar* is expected to strengthen over the next six months.



World Economy (Index, 2005 = 100)

Quarter/year	III/2014	IV/2014	I/2015	II/2015	III/2015	IV/2015	I/2016	II/2016	III/2016
Climate	105.0	95.0	95.9	99.5	95.9	89.6	87.8	90.5	86.0
Situation	95.3	91.6	91.6	95.3	87.9	86.0	87.9	86.0	86.0
Expectations	114.0	98.2	100.0	103.5	103.5	93.0	87.7	94.7	86.0

(Fonte: Ifo World Economic Survey, WES)



notizie dal
mondo

Modifiche agli allegati tecnici del Regolamento che impone misure restrittive all'Iran - Regolamento (UE) n. 267/2012

A partire da mercoledì 17 agosto, è entrato in vigore il Regolamento di esecuzione (UE) n. 2016/1375 della Commissione del 29 luglio 2016, che modifica il Regolamento (UE) n. 267/2012 concernente misure restrittive nei confronti dell'Iran, mediante la sostituzione del testo degli allegati I, III e VII B.

Ricordiamo che:

- nell'allegato I figurano i prodotti, riportati negli elenchi del gruppo dei fornitori nucleari (GFN), il cui commercio con l'Iran o con persone, entità o organismi iraniani (sia esportazione, sia importazione, compresi i servizi connessi) è soggetto ad autorizzazione preventiva, rilasciata dal Ministero dello Sviluppo Economico (MiSE), Direzione generale per la politica commerciale internazionale (DGPCI), previa approvazione, caso per caso, da parte del Consiglio di Sicurezza delle Nazioni Unite, tramite il cosiddetto *Procurement Channel*;
- nell'allegato III figurano i prodotti, compresi i beni e le tecnologie, riportati nell'elenco del regime di non proliferazione nel settore missilistico (MTCR), il cui commercio con l'Iran o con persone, entità o organismi iraniani è vietato (sia esportazione, sia importazione, compresi i servizi connessi);
- l'allegato VII B contiene un elenco di grafite e metalli grezzi o semilavorati, per la cui esportazione verso l'Iran o per un uso in Iran (o comunque per la vendita o la fornitura a persone, entità o organismi iraniani e per servizi connessi) occorre un'autorizzazione preventiva, rilasciata dal Ministero dello Sviluppo Economico (MiSE).

Nel dettaglio, con il Regolamento di esecuzione (UE) n. 2016/1375 gli allegati I e III sono stati integrati con informazioni che consentono un'identificazione più precisa dei prodotti in essi elencati, mediante il riferimento ai codici identificativi esistenti applicati a norma dell'allegato I del regolamento n. 428/2009.

Nel caso dell'allegato VII B, invece, sono state apportate alcune modifiche tecniche.

Di seguito il link del regolamento pubblicato sulla [Gazzetta ufficiale](#) dell'Unione Europea.

(Fonte: Studio Legale Padovan)



notizie dal
mondo

European Parliament: Slovak Presidency considers the ratification of CETA as main priority

Ratifying CETA (EU trade deal with Canada) was flagged as the Presidency's main trade priority to International Trade Committee MEPs on 14 July. Minister Peter Žiga said that he was looking to sign the deal at the EU-Canada summit in October and that work was under way to apply CETA provisionally, which, now that the EU Commission had proposed CETA to be a "mixed agreement" was "important in terms of our credibility towards Canada". He also told MEPs that, as requested by most member states in the Council, investment rules would not be included in the deal's provisional application.

Mr Žiga reported that the EU Council was also still divided on how the EU should update its trade defence tools and as regards the general EU approach towards China's "market economy" status. MEPs again stressed the need for decisive EU action to protect local production against Chinese overcapacity. In their questions, MEPs also called on the Presidency to make negotiating mandates for trade talks public, in particular as regards the current trade talks with Tunisia.

(Fonte: Parlamento Europeo)

Vuoi orientarti in un nuovo mercato?

- Individuazione del mercato obiettivo
- Definizione del canale di vendita

Aice

Associazione Italiana
Commercio Estero
Italian Association of Foreign Trade

Vuoi concludere con successo una transazione internazionale?

- Contrattualistica internazionale
- Dogane e scambi intracomunitari
- Fiscalità internazionale
- Forme di pagamento internazionali
- Trasporti e Incoterms

Cresci all'estero con

Aice

Associazione Italiana Commercio Estero

L'unica Associazione che affianca l'impresa con una gamma personalizzata di servizi di formazione e di consulenza dedicati all'internazionalizzazione

Sei alla ricerca di controparti all'estero?

- Elenchi personalizzati
- Incontri d'affari
- Partecipazioni fieristiche
- Eventi promozionali

Per informazioni

Aice
Associazione Italiana
Commercio Estero

info@aicebiz.com
www.aicebiz.com

Seguici su





notizie dal
mondo

Dal 31 agosto è obbligatorio il Certificato di Conformità per esportare in Camerun

L'ANOR (*Agence des Normes et de la Qualité*) del Camerun ha implementato un Programma per la Verifica della Conformità (PECAE) che prevede che tutte le spedizioni di prodotti regolati in entrata nel paese siano accompagnate da un'Attestazione di Conformità obbligatoria.

Intertek, grazie al contratto stipulato con l'ANOR, è stato riconosciuto come **Ente Approvato** all'emissione dell'Attestazione di Conformità (AoC) delle merci. Tale documento verrà sottoposto a verifica da parte dell'ANOR che, a seguito di esito positivo, rilascerà il **Certificato di Conformità (CoC)** all'importatore.

Il CoC è **obbligatorio** e **necessario** per lo sdoganamento di tutte le merci regolate dal Programma e accompagnate da Polizza di Carico o da Lettera di Trasporto recanti data successiva al **31 agosto 2016**.

E' possibile visitare la pagina dedicata alle esportazioni in Camerun sul sito Intertek.

Per maggiori dettagli si inoltra la lista completa dei prodotti regolati:

LISTA PRODOTTI REGOLATI
e MAGGIORI DETTAGLI

Per maggiori informazioni: info.milan.gs@intertek.com, Tel. +39 02 95383833.





Publicato il decreto con le nuove regole per il distacco dei lavoratori in ambito UE

Publicato, sulla Gazzetta Ufficiale n.169 del 21 luglio c.a., il Decreto Legislativo n. 136 del 17 luglio 2016, "Attuazione della direttiva 2014/67/UE del Parlamento Europeo e del Consiglio, del 15 maggio 2014, concernente l'applicazione della direttiva 96/71/CE relativa al distacco dei lavoratori nell'ambito di una prestazione di servizi e recante modifica del regolamento (UE) n. 1024/2012 relativo alla cooperazione amministrativa attraverso il sistema di informazione del mercato interno («regolamento IMI»)".

Il decreto, al fine di contrastare il fenomeno del distacco abusivo, **individua gli elementi che caratterizzano l'autenticità del distacco**, precisando che ai lavoratori distaccati si applicano, durante il periodo del distacco, le medesime condizioni di lavoro e di occupazione previste per i lavoratori che effettuano prestazioni lavorative subordinate analoghe nel luogo in cui si svolge il distacco.

[Apri link](#)

(Fonte: LavoroNews)

Connettiti, seguici
informati



Cercaci su [facebook.com](#) come Aice - Associazione Italiana Commercio Estero



Seguici su Twitter all' indirizzo: [twitter.com/AICEMilano](#)



Trovaci su LinkedIn come <http://www.linkedin.com/pub/aice-associazione-italiana-commercio-estero/>



Informati sulle nostre iniziative all' indirizzo [www.aicebiz.com](#)



MISE: COMUNICATO PER GLI OPERATORI DEL SETTORE AGROALIMENTARE - 3 agosto 2016

Si porta a conoscenza degli operatori del settore agroalimentare che sulla GUUE Serie L 206 del 30 luglio scorso sono stati pubblicati il [Regolamento delegato \(UE\) 2016/1237](#), che integra il Reg. (UE) 1308/2013, e il [Regolamento di esecuzione \(UE\) 2016/1239](#) della Commissione, recante modalità di applicazione del Reg. UE 1308/2013 del Parlamento e del Consiglio per quanto riguarda il regime di titoli di importazione e di esportazione.

Il Regolamento delegato (UE) 2016/1237, in particolare, abroga il Reg. CE 376/2008, finora alla base dell'applicazione del regime di rilascio dei titoli agrim ed agrex. Entrambi i Regolamenti delegato e di esecuzione, la cui applicazione decorre solamente dal 6 novembre 2016, modificano diversi aspetti della procedura di presentazione e di rilascio dei titoli agrim ed agrex, tra cui si segnalano i più incisivi:

- per quanto riguarda la presentazione delle domande di titoli, l'art.2 del Reg. (UE) 2016/1239 stabilisce testualmente che "I titoli sono richiesti e rilasciati attraverso un'applicazione informatica. Laddove una siffatta applicazione non sia disponibile od operativa, e quale soluzione di riserva in caso di malfunzionamento delle applicazioni informatiche, i titoli possono essere richiesti e rilasciati anche mediante una stampa del modello che figura nell'allegato I del nuovo regolamento". Si invitano, pertanto, gli operatori del comparto agroalimentare, che ancora non l'abbiano fatto, a registrarsi, in vista dell'applicazione del regolamento in oggetto, sul sito SIIE (<http://siie.sviluppoeconomico.gov.it>), al fine di rispettare le previsioni normative. Nella domanda, inoltre, occorre indicare oltre alla Partita Iva (utile per consentire a questo Ufficio di effettuare eventuali verifiche sul Portale delle Camere di Commercio), anche il Codice EORI, che è individuato dall'art. 4 del nuovo regolamento come numero di registrazione e identificazione degli operatori economici, nella casella 4 o 6 della domanda. Il codice EORI sarà indicato sul titolo rilasciato in sostituzione della P.I.;
- per quanto riguarda gli adempimenti degli obblighi e delle prove, di cui all'art.14 del Reg. (UE) 2016/1239, il diritto di esportazione è considerato esercitato e l'obbligo corrispondente è considerato adempiuto se i prodotti hanno lasciato il territorio doganale dell'UE entro un termine di 150 giorni di calendario a decorrere dalla data di accettazione della dichiarazione doganale. La prova dell'immissione in libera pratica dei prodotti, inoltre, deve pervenire a questo Ufficio entro 60 giorni di calendario dalla scadenza del periodo di validità del titolo. La prova dell'avvenuta esportazione e dell'uscita dal territorio doganale dell'Unione, infine, deve pervenire a questo Ufficio, entro 180 giorni di calendario dopo la scadenza del titolo;
- per quanto riguarda i titoli sostitutivi (di cui all'art.15 del suddetto regolamento), non è rilasciato un titolo o un estratto sostitutivo qualora il rilascio di titoli o di estratti sia sospeso o qualora si tratti di un contingente tariffario all'importazione o all'esportazione. Al riguardo si fa notare che il rilascio di un titolo attraverso un'applicazione informatica ovvia alla possibilità che

il titolo, in quanto immateriale, possa andare smarrito. Quanto alla cauzione che occorre costituire per l'emissione del titolo sostitutivo, essa equivale al 150% della cauzione relativa al titolo originale, tenendo conto del saldo del quantitativo che rimane disponibile al momento dello smarrimento/distruzione. In considerazione dell'ultimo capoverso della lettera c) del par. 4 dell'art. 14 della novella, si fa presente che qualora la cauzione per il titolo originale sia stata costituita con deposito provvisorio presso le Tesorerie provinciali dello Stato, non è possibile procedere allo svincolo frazionato, per motivi di contabilità pubblica che esulano dalle competenze di questo Ufficio;

- non sono più richiedibili, con decorrenza 6 novembre 2016, i titoli per l'importazione e l'esportazione dei cereali, per l'importazione di prodotti lattiero-caseari, al di fuori dei contingenti tariffari, e per l'importazione di olive;
- il par. 3 dell'art. 7 del Reg. (UE) 2016/1237 stabilisce che “ove l'organismo emittente rinunci ad esigere la costituzione di una cauzione qualora l'importo garantito sia inferiore a 500€ (cauzione non richiesta), come previsto all'art.18, par.2, del regolamento delegato (UE) 907/2014, l'importo equivalente alla cauzione da incamerare viene pagato dalla parte interessata alla scadenza di un termine di 60 giorni dalla data in cui scade il periodo di validità del titolo;
- quanto alle disposizioni transitorie, si fa presente che il Reg. (UE) 2016/1237 non ha effetto sul periodo di validità applicabile né sull'importo della cauzione costituita per i titoli che non sono scaduti il 6 novembre 2016.

Nella GUUE del 30 luglio, serie C 278, è stata pubblicata – inoltre - la [Nota esplicativa](#), utile per la compilazione delle domande di titolo. Con l'occasione si informano gli operatori del settore agroalimentare che con decorrenza immediata, è possibile presentare domanda di titolo cartaceo (con particolare riferimento a quei prodotti per i quali non è prevista la richiesta in modalità elettronica) anche per posta elettronica certificata al seguente indirizzo: dgpci.div02@pec.mise.gov.it , fermo restando tutte le disposizioni in essere quanto alle polizze/fidejussioni e 123T da allegare alla domanda, e da presentare in originale presso questo Ufficio. Qualora si intendesse procedere in tal senso, è importante – al fine di facilitare il compito di questo Ufficio – che nell'oggetto dell'email venga indicato il nome della Ditta e il prodotto merceologico che si intende richiedere.

A partire dal prossimo mese di settembre, si procederà ad aggiornare la Rubrica agroalimentare disponibile sul sito web di questo Ministero. Il presente comunicato non ha la pretesa di esaurire la trattazione di tutte le modifiche apportate dai due citati regolamenti alla disciplina normativa del regime di rilascio dei titoli agrim ed agrex, ma solo di fornire una rappresentazione schematica e semplificata delle variazioni ritenute di maggior impatto. Qualsiasi ulteriore dubbio potrà essere rappresentato direttamente a questo Ufficio , anche per email, ai seguente indirizzi di posta elettronica: annaflavia.pascarelli@mise.gov.it e polcom2@mise.gov.it

(Fonte: Ministero dello Sviluppo Economico)



Firmato l'Accordo Quadro Territoriale per le aziende del Terziario di Milano sulla detassazione dei premi di risultato

Il 29 luglio scorso tra Unione Confcommercio Milano, Lodi, Monza e Brianza e le Organizzazioni sindacali di categoria Filcams-CGIL, Fisascat-CISL e Uiltucs-UIL di Milano è stato sottoscritto l'Accordo Quadro Territoriale per la detassazione dei premi di produttività, della partecipazione agli utili e per i servizi di welfare per le aziende che applicano il CCNL per i dipendenti da aziende del Terziario della Distribuzione e dei Servizi.

L'Accordo Quadro Territoriale consente alle aziende associate ad Unione Confcommercio Milano e che rispettano integralmente il CCNL Terziario di detassare le somme di ammontare variabile la cui corresponsione sia legata ad incrementi di produttività, redditività, qualità, efficienza ed innovazione, misurabili e verificabili, nonché le somme erogate sotto forma di partecipazione agli utili.

Per quanto riguarda il rispetto integrale si evidenzia che l'applicazione dell'Accordo Quadro Territoriale è consentita esclusivamente a fronte del rispetto dell'articolo 243-bis del CCNL TDS, relativo al contributo di assistenza contrattuale (1,20% Contributo ASCOM).

L'Accordo Quadro Territoriale è immediatamente esigibile da parte di tutte le aziende rientranti nel campo d'applicazione, indipendentemente dal numero dei dipendenti occupati.

Nelle aziende che occupano più di 30 dipendenti dove siano costituite RSA/RSU, si terrà il confronto a livello aziendale, presso la sede di Unione Confcommercio Milano, con l'assistenza delle Organizzazioni firmatarie del presente Accordo, in coerenza con le previsioni del CCNL Terziario, al fine di individuare congiuntamente i criteri utili alla definizione del premio di risultato o dei piani di welfare aziendale alternativi.

Nelle aziende che occupano fino a 30 dipendenti ove siano costituite RSA/RSU i datori di lavoro che aderiscono all'Accordo Quadro Territoriale dovranno inviare la dichiarazione di adesione alle rappresentanze dei lavoratori.

[Accordo detassazione Terziario Milano](#)

[Nota operativa per le aziende associate](#)

(Fonte: LavoroNews)



Convenzioni per evitare doppie imposizioni sul Reddito: elenco Stati

Sulla Gazzetta Ufficiale n. 195 del 22 agosto 2016 è stato pubblicato il decreto del Ministero dell'Economia e delle Finanze del 9 agosto 2016, recante: "Modifiche al decreto 4 settembre 1996 - Elenco degli Stati con i quali è attuabile lo scambio di informazioni ai sensi delle convenzioni per evitare le doppie imposizioni sul reddito in vigore con la Repubblica italiana".

Il decreto in esame modifica il D.M. del 4 settembre 1996, concernente l'elenco degli Stati con i quali è attuabile lo scambio di informazioni ai sensi delle convenzioni per evitare le doppie imposizioni sul reddito in vigore con la Repubblica italiana.

L'elenco era stato approvato sulla base del D.Lgs. n. 239/1996, il quale stabilisce la non applicazione dell'imposta sostitutiva sugli interessi, premi ed altri frutti delle obbligazioni e titoli similari, pubblici e privati, percepiti da soggetti residenti in Paesi che consentono un adeguato scambio di informazioni.

Il provvedimento in esame ha aggiunto un nuovo art. 1-bis al citato D.M. del 4 settembre 1996, ai sensi del quale, con successivo decreto, saranno eliminati dall'elenco gli Stati ed i territori con i quali, in ragione di reiterate violazioni dell'obbligo di cooperazione amministrativa tra Autorità competenti, non risulta assicurata nella prassi operativa l'adeguatezza dello scambio di informazioni, ai sensi di uno strumento giuridico bilaterale o multilaterale in vigore con la Repubblica italiana.

Attualmente l'elenco degli Stati modificato ricomprende:

Albania	Curacao	Regno Unito
Alderney	Danimarca	Repubblica Ceca
Algeria	Ecuador	Repubblica Slovacca
Anguilla	Egitto	Romania
Arabia Saudita	Emirati Arabi Uniti	San Marino
Argentina	Estonia	Senegal
Armenia	Etiopia	Serbia
Aruba	Federazione Russa	Seychelles
Australia	Filippine	Singapore
Austria	Finlandia	Sint Maarten

Austria	Finlandia	Sint Maarten
Azerbaijan	Francia	Siria
Bangladesh	Georgia	Hong Kong
Belgio	Germania	India
Belize	Ghana	Indonesia
Bermuda	Giappone	Irlanda
Bielorussia	Gibilterra	Islanda
Bosnia Erzegovina	Giordania	Isola di Man
Brasile	Grecia	Isole Cayman
Bulgaria	Groenlandia	Isole Cook
Camerun	Guernsey	Isole Faroe
Canada	Herm	Isole Turks e Caicos
Cina	Nigeria	Isole Vergini Britanniche
Cipro	Norvegia	Israele
Colombia	Nuova Zelanda	Jersey
Congo	Oman	Kazakistan
Corea del Sud	Paesi Bassi	Kirghizistan
Costa d'Avorio	Pakistan	Kuwait
Costa Rica	Polonia	Lettonia

Croazia	Portogallo	Libano
Lituania	Qatar	Liechtenstein
Lussemburgo	Thailandia	Spagna
Macedonia	Trinidad e Tobago	Sri Lanka
Malaysia	Tunisia	Stati Uniti d'America
Malta	Turchia	Sud Africa
Marocco	Turkmenistan	Svezia
Mauritius	Ucraina	Svizzera
Messico	Uganda	Tagikistan
Moldova	Ungheria	Taiwan
Montenegro	Uzbekistan	Tanzania
Montserrat	Venezuela	
Mozambico	Vietnam	
Slovenia	Zambia	

(Fonte: Direzione Servizi Tributari Confcommercio)



world business

Opportunità di business per gli associati

Con la presente rubrica proponiamo un panorama delle proposte commerciali che periodicamente giungono alla nostra sede da ogni parte del mondo. Il servizio si limita ad un lavoro di informazione: starà poi agli utilizzatori valutare la validità o meno delle varie proposte. I soci interessati a contattare le aziende citate possono richiedere gli indirizzi completi alla Segreteria Aice (Tel.027750320/1, Fax 027750329, E-mail: aice@unione.milano.it).

Offerta di prodotti

GRECIA

Codice azienda: GR 01

Nome azienda: MICHALAKIS
ESTATE

Settore: Vini

ROMANIA

Codice azienda: RO 01

Nome azienda: S.C.
ELECTROPRECIZIA
CONSTRUCT MAINTENANCE
S.R.L.

Settore: We wish to **increase** our sales by **manufacturing new mechanical parts, assemblies and finished products**, in according with our future customer's requirements. We also are interested to manufacture "**under license**", as follows:

- 1- Machined parts
- 2- Stamped parts
- 3- Mechanical subassemblies
- 4- Welded structures

ROMANIA

Codice azienda: RO 02

Nome azienda: GreenCost

Settore: Romanian company specialized with the production of urban furniture (street garbage bins, flower baskets, bicycle racks, benches etc.) and public lighting poles.



Richiesta di prodotti

SRI LANKA

Codice azienda: SR 01

Nome azienda: Ami Hardware

Settore: Gypsum Board for panel

Quantity: 2 containers

Aice

Direzione, amministrazione,
redazione
20121 Milano
Corso Venezia 47/49
Tel.: 02 77 50 320 - 321
Fax: 02 77 50 329
E-mail: aice@unione.milano.it
<http://www.aicebiz.com>

Direttore responsabile
Claudio Rotti

Proprietario della testata



Stampato con mezzi propri

Anno LIII
Registrazione del Tribunale di
Milano, n° 6649 del 16 settembre
1964

POSTE ITALIANE Spa - Spedizione
a.p. - D.L. 353/2003 (conv.
in L. 27/02/2004 n. 46) art.1,
comma 2, DCB - Milano