

CONVENZIONE AICE – EXECUS

Aice ha stipulato una nuova convenzione con Execus, una delle tre società al mondo autorizzate da LinkedIn™ per la formazione sul Social Selling, Sales Navigator e sulle soluzioni LinkedIn™ per potenziare le vendite.

Tale convenzione mette a disposizione degli associati una serie di corsi di formazione sul Social Selling per operare con la massima efficacia nella nuova dimensione del mercato globale. In particolare si potrà usufruire di:

Social Selling Workshop:

- Social Buying & Social Selling .
- Be Present – Personal Brand su LinkedIn: aggiornare, migliorare e ottimizzare il tuo Profilo LinkedIn per rafforzare la tua identità professionale.
- Laboratorio sul profilo.
- Come creare il Professional Network in LinkedIn.

Social Selling Section:

- Social Buying & Social Selling.
- Be Present – Personal Brand su LinkedIn: aggiornare, migliorare e ottimizzare il tuo Profilo LinkedIn per rafforzare la tua identità professionale.
- L'atteggiamento Social / Digitale: costruire ed espandere la tua rete di relazioni professionali, come comunicare e cosa ascoltare.
- Aumenta il tuo business con il Social Selling: la metodologia per entrare in contatto con le "persone che stai cercando": "Ricerca e Segmentazione", "Analisi e Qualifica" e "Iniziare una conversazione".
- Come misurare le prestazioni e come valutare i risultati conseguiti.

Social Selling Project:

- Social Buying & Social Selling.
- Be Present – Personal Brand su LinkedIn: aggiornare, migliorare e ottimizzare il tuo Profilo LinkedIn per rafforzare la tua identità professionale.
- Laboratorio sul profilo.
- L'atteggiamento Social / Digitale: costruire ed espandere la tua rete di relazioni professionali, messaggi e strategia di comunicazione. Aumenta il tuo business con il Social Selling: la metodologia per entrare in contatto con le "persone che stai cercando", come creare la relazione "step by step". Creazione del Funnel di vendita.
- Misurare le prestazioni, valutare i risultati , eventuali azioni correttive.

I CORSI DEVONO PREVEDERE UN MINIMO DI PARTECIPANTI PARI A 10 ISCRITTI

Ad ogni partecipante verrà rilasciato al termine del corso:

* Attestato di partecipazione Execus - LinkedIn Approved Training Partner

* Codice per accesso GRATUITO al Corso On Line Execus (costo pari ad € 99,00+iva)

Corsi Online:

- Introduction to Social Selling
- Social Selling I: Attrarre il Cliente
- Social Selling II: Sedurre il Cliente
- Social Selling con Sales Navigator
- Social Selling per Sales Managers
- Social Leadership in Sales
- Execus Social Selling Certification (Social Seller)

Ogni modulo è acquistabile separatamente.

All'interno della convenzione rientrano anche i seguenti servizi B2B (contratti annuali):

- **LinkedIn Top Page:** Le Pagine LinkedIn offrono alla tua azienda l'opportunità di essere presente sul più importante social network professionale del mondo e di aprire la tua organizzazione per essere trovata e vista dalla comunità professionale. Creazione pagina LinkedIn, presenza continua (1 post alla settimana), mantenimento pagina, obiettivo: attirare opportunità commerciali.
- **LinkedIn B2B - Lead generation:** Producendo contenuti che i tuoi clienti potenziali vogliono vedere e condividere con gli altri, i tuoi spettatori diventeranno i sostenitori della tua azienda ampliando così la tua portata e influenza a livello globale. Manutenzione profilo manager, creazione lead PMI (40 nuovi lead al mese: nominativi con possibilità di contatto mail, telefono, sito, nome responsabile), call mensile per aggiornamento target, in Italia e/o all'Estero

Gli associati Aice potranno usufruire di una scontistica sui prezzi di listino.

Per maggiori informazioni le aziende interessate possono contattare la Segreteria Aice, Dr.ssa Valentina Corrà (Tel. 027750320/1, Fax 027750329, E-mail valentina.corra@unione.milano.it)