

## Convenzione AICE - ITACA

Aice in collaborazione con ITACA, propone ai propri associati il progetto **Export to North America** servizio di Export in Nord America orientato alla ricerca di nuovi clienti sul mercato nordamericano (Stati Uniti e Canada), gestione degli ordini, gestione dei clienti acquisiti a favore delle aziende italiane.

### **Molteplici sono i vantaggi derivanti dal servizio 'Export to North America':**

- Ufficio commerciale in Nord America: dalla ricerca di nuovi clienti alla gestione degli ordini e dei clienti fino al pagamento
- Formula flessibile: Nessun costo fisso – solo % sulle vendite - dopo un periodo iniziale da concordare
- Conoscenza ed esperienza del mercato e delle politiche locali
- Possibilità di espandere il business su uno dei mercati piu' stabili e in crescita.

L'offerta dei servizi prevede dei pacchetti personalizzati secondo le esigenze di ciascuna azienda, ognuno dei quali con un livello di assistenza diverso e specifico per incontrare e soddisfare le necessità delle singole aziende.

Di seguito una tabella riassuntiva in cui vengono elencati in dettaglio **i servizi offerti e le tariffe in convenzione per i soci Aice.**

### **Offerta Commerciale**

Numero pacchetto servizi	Descrizione	Prezzo soci AICE
1	Presentazione mercato canadese	Gratuito
2	Servizio di Business development	10% sconto
3	Servizio Gestione Ordini e Clienti	10% sconto

**Per maggiori informazioni contattare la Segreteria Aice:**

Dr. Giovanni Di Nardo (Tel. 027750320, Email: [giovanni.dinardo@unione.milano.it](mailto:giovanni.dinardo@unione.milano.it))